**ВАВ**, 05.12.1969 г.р., специалист 1 категории группы продаж сопутствующей продукции ДМиП АО «С Менеджмент» (г. Череповец)

**Дата тестирования** 20.05.2015 г.

**Результаты планового повторного тестирования**

Первоначальную проверку проходил в феврале 2012 года в рамках проекта тестирования сотрудников ДМиП. В основной функционал обследуемого входит осуществление продаж сопутствующей продукции самовывозом. В состав шлаковой продукции входят граншлак, доменный и сталеплавильный щебень, несортированный шлак, конверторный шлам, пыль ЭСПЦ, гарцинк, железный купорос, конверторная известь, известковая пыль.

В ходе структурированного интервью с экспертом существенно расширил ранее сообщенную информацию относительно вовлеченности в мошеннические схемы в предыдущие годы, письменно подтвердив сообщенное:

«1. ООО «Энергопром» (бывшая «Севзапэнерго»), работал сними в период с 1998 года по сентябрь 2014 года, продавал им железный купорос, представитель компании – Жолин Игорь Юрьевич («мой давнишний приятель»). За факт сотрудничества, бесперебойную поставку продукции и оперативность Жолин И.Ю. платил мне денежную сумму в размере 300 рублей за вагон, в среднем ежемесячно я получал около 5.000 рублей. Последний раз он заплатил мне в середине 2014 года;

2. ООО «Беллит» (продавал им гартцинк). В период с 2005 по 2008 года получал денежные вознаграждения в реальности за факт сотрудничества, а они думали, что я передавал им конфиденциальную информацию по ценовой политике продаж. Но по факту реальных проходных цен я не знал, но, примерно зная конъюнктуру рынка, каждый раз прикидывал, называя им цены и попадал в точку (ошибся я всего 2 раза). Каждый раз я получал 500 рублей за тонну, ежемесячно в среднем выходило 150.000 рублей;

3. ООО «Завод Лакокраска-Юганец» (производство цинковых белил) работал сданной компанией с 2003 года, сотрудничать на возмездной основе стал с 2008 по настоящее время. Ежемесячно за факт сотрудничества получал от представителя компании Доброва Андрея Николаевича денежное вознаграждение в размере от 50.000 до 100.000 руб. (25.000 рублей за 60 тонн). Последний раз получил от Доброва 75.000 рублей в апреле 2015 года;

4. Компания ООО «Пулвис», работаю с данной компанией с 2007 года по настоящее время, за факт сотрудничества от представителя компании Коваленко Алексей Серафимович, который мне платил денежные вознаграждения в следующем порядке:

- с 2007 по 2012 года получал ежемесячно 50.000–100.000 рублей;

- с 2012 по 2014 года несистемно от 50.000 до 100.000 рублей, где-то раз в квартал;

Последний раз получил от него в ноябре-декабре 2014 года примерно 100.000 рублей.

5. название компании не помню, в период с 2005 по 2006 года получал от них комиссионные в размере от 60.000 до 100.000 рублей за то, что свел их с компанией «Пулвис»;

6. также были доходы в период 1998 по 1999 года, при продаже продукции цеха товаров широкого потребления (черепица, коньки, задвижки и т.д.) когда тоже получал там какие-то левые доходы, но уже толком не помню какие.

**В общей сложности я получил около 10.000.000 (десяти миллионов) рублей, в том числе в последние три года 2.000.000 (два миллиона) рублей». Поясняет, что причиной продолжения свои коррупционных действий после предыдущего ПФО была «трудность поменять сложившийся образ жизни».**

Положительно характеризует следующих сотрудников: МЕ, ЩМ, НЮ, ММ: «В них я полностью уверен, что они не воруют. Могут быть сомнения в МА, но особенного за ним, вроде, ничего не замечал».

Относительно вопросов, касаемых соблюдения ценностей компании полностью подтвердил информацию, сообщенную М и Щ, что: «Из ценностей компании работают все в полной мере, за исключением клиетоориентированности», дополнив их пояснения в той части, что «после перевода фактурной группы в Ярославль происходят постоянные задержки с оформлением счетов-фактур и сопроводительной документации, счета-фактуры оформляют с нарушениями и некорректной информацией. Клиенты очень недовольны этим, и весь их гнев ложится на наши плечи, а по большому счету нашей вины здесь нет».

Отметил следующие основные мотивы для работы в компании:

- стабильность («когда работаешь так долго в коллективе, менять его уже не охота»);

- «экономическая ситуация в стране, так как работу в стране все труднее найти»;

- «понимаешь, что если ты уйдешь из компании, ты по примеру Бахаровского, уже никому там не будешь нужен. Бахаровский пытался устроиться на Амофос и ему отказали только потому, что он не прошел полиграф»;

- «нужно расти, потому что понимаю, если оставят работать после моей исповеди, нужно зарабатывать честно».

Ипотечный кредит выплатил. В декабре 2014 года в связи с подорожанием доллара США приобрел в кредит автомобиль «КИА Спортейдж», кредит бы оформлен в размере 300.000 рублей, ежемесячный взнос - 12.000 руб. Просрочек по выплатам не имеет. Долг необременительный.

Реакций, указывающих на сокрытие другой информации по основной тематике проверки, выявлено не было. На основе биографического анализа, неприятия ценностей компании после мотивировочной беседы в ходе предыдущего ПФО, уровня ответственности должности, надежность и прогнозируемость поведения **низкие**. С учетом рецидивирующей причастности к системным коррупционным практикам **не** **рекомендован** к продолжению сотрудничества.

20.05.2015

678